



Prozessfinanzierung: Dr. Norbert Seegers Erfolgsstrategien aus der Praxis

Dr. Norbert Seeger, ein erfahrener Prozessfinanzierer und Vorstandsvorsitzender der JuraPlus AG, teilt seine erprobten Erfolgsstrategien für die Prozessfinanzierung aus der Praxis.

Die Prozessfinanzierung hat sich in den letzten Jahren zu einer attraktiven Option für Kläger entwickelt, die ihre Ansprüche ohne finanzielles Risiko durchsetzen wollen. Doch was unterscheidet erfolgreiche Prozessfinanzierer von weniger erfolgreichen? Dr. Norbert Seeger, Vorstandsvorsitzender der JuraPlus AG und ein Kenner der Branche in der Schweiz, gibt in diesem Artikel Einblicke in seine erprobten Erfolgsstrategien aus der Praxis. Mit seinem Unternehmen hat Dr. Seeger in den letzten Jahren zahlreiche komplexe Fälle begleitet und finanziert. Dabei hat er wertvolle Erfahrungen gesammelt und Strategien entwickelt, die sich in der Praxis bewährt haben.

Dr. Norbert Seeger betont, dass Prozessfinanzierung kein Selbstläufer ist, sondern eine sorgfältige Planung und Umsetzung erfordert. Es reicht nicht aus, einfach Geld bereitzustellen. Man muss die richtigen Fälle auswählen, die Risiken aktiv managen und eng mit den beteiligten Parteien zusammenarbeiten, um erfolgreich zu sein.

Erfolgsfaktor Fallauswahl

Der erste Schritt zu einer erfolgreichen Prozessfinanzierung ist laut Dr. Norbert Seeger die sorgfältige Auswahl der Fälle. Nicht jeder Rechtsstreit eignet sich für eine Finanzierung durch Dritte, und nicht jeder Kläger ist ein guter Partner für einen Prozessfinanzierer.

Dr. Seeger erklärt, dass jeder Fall sehr genau geprüft wird, bevor eine Finanzierungsentscheidung getroffen wird. Dabei werden nicht nur die rechtlichen Erfolgsaussichten berücksichtigt, sondern auch die wirtschaftlichen Rahmenbedingungen, die Reputation der Beteiligten und die Komplexität des Verfahrens.

Ein wichtiges Kriterium ist dabei die Höhe des Streitwerts. Da die Prozessfinanzierung mit erheblichen Kosten verbunden ist, lohnt sie sich in der Regel nur bei größeren Verfahren mit einem Streitwert von mehreren Millionen Franken. Zusätzlich spielen auch die Beweislage, die zu erwartende Verfahrensdauer und die Vollstreckbarkeit eines möglichen Urteils eine wichtige Rolle.

Dr. Norbert Seeger betont, dass die JuraPlus AG nur Fälle annimmt, bei denen die Erfolgsaussichten überzeugend sind und die den wirtschaftlichen Kriterien entsprechen. Als Prozessfinanzierer trägt das Unternehmen das finanzielle Risiko und muss daher sicherstellen, dass sich die Investition auch lohnt.

Due Diligence als Schlüssel

Um die richtigen Fälle auszuwählen, setzt die JuraPlus AG auf einen sorgfältigen Due-Diligence-Prozess. Dabei werden nicht nur die rechtlichen Aspekte des Falls geprüft, sondern auch die wirtschaftlichen Verhältnisse der Beteiligten, mögliche Reputationsrisiken und die Plausibilität der Klagestrategie.

Dr. Seeger erläutert, dass die Due Diligence bei der JuraPlus AG sehr umfassend ist und auf jahrelanger Erfahrung basiert. Es werden Dokumente und Beweise kritisch hinterfragt und bei Bedarf externe Experten zur Einschätzung hinzugezogen. Eine Finanzierungsentscheidung wird erst getroffen, wenn ein klares Bild von den Chancen und Risiken des Falls vorliegt.

Dieser sorgfältige Auswahlprozess ist laut Dr. Norbert Seeger ein wesentlicher Erfolgsfaktor für die Prozessfinanzierung. Denn je besser die Fälle geprüft und ausgewählt werden, desto höher sind die Erfolgsaussichten und desto geringer ist das Risiko von Verlusten.

Aktives Risikomanagement

Ist ein Fall erst einmal ausgewählt und die Finanzierung zugesagt, geht es darum, die Risiken aktiv zu managen. Denn selbst bei sorgfältiger Prüfung kann sich im Laufe eines Verfahrens die Situation ändern und neue Herausforderungen können auftauchen.

Dr. Norbert Seeger betont, dass Risikomanagement ein kontinuierlicher Prozess ist, der von Anfang an berücksichtigt werden muss. Die Entwicklung jedes Falls wird sehr genau beobachtet, es besteht ein enger Austausch mit den Anwälten, und die Strategie wird bei Bedarf angepasst.

Ein wichtiges Instrument des Risikomanagements ist die Diversifikation. Die JuraPlus AG investiert bewusst in eine Vielzahl unterschiedlicher Fälle aus verschiedenen Branchen und Jurisdiktionen, um das Gesamtrisiko zu streuen. Auch die Höhe der Investition wird sorgfältig gesteuert, um eine ausgewogene Risikostruktur zu gewährleisten.

Dr. Seeger erläutert, dass sie nicht alles auf eine Karte setzen, sondern das Kapital auf verschiedene Fälle verteilen. Diese Strategie ermöglicht es, Verluste in Einzelfällen besser zu verkraften und insgesamt eine stabile Rendite zu erzielen.

Meilensteine und Ausstiegsszenarien

Ein weiterer wichtiger Aspekt des Risikomanagements sind klar definierte Meilensteine und Ausstiegsszenarien. Die JuraPlus AG vereinbart mit ihren Klienten im Vorfeld, welche Zwischenziele im Laufe des Verfahrens erreicht werden sollen und unter welchen Bedingungen die Finanzierung beendet werden kann.

Dr. Norbert Seeger erklärt, dass gemeinsam mit den Klienten und den beteiligten Anwälten ein klarer Fahrplan für das Verfahren definiert wird. Dieser Plan legt fest, welche Schritte wann erfolgen sollen und welche Ergebnisse erwartet werden. Wenn sich die Dinge anders entwickeln als geplant, kann frühzeitig gegengesteuert oder im Extremfall auch ausgestiegen werden.

Dieser strukturierte Ansatz gibt allen Beteiligten Planungssicherheit und ermöglicht es, Fehlentwicklungen rechtzeitig zu erkennen und zu korrigieren. Gleichzeitig schafft er Transparenz und Vertrauen zwischen Prozessfinanzierer, Kläger und Anwälten.

Zusammenarbeit als Erfolgsfaktor

Ein weiterer Schlüssel zum Erfolg ist laut Dr. Norbert Seeger die enge Zusammenarbeit mit Anwälten und Experten. Als Prozessfinanzierer ist die JuraPlus AG auf die fachliche Expertise und die Netzwerke ihrer Partner angewiesen, um die richtigen Entscheidungen zu treffen und die Verfahren zum Erfolg zu führen.

Dr. Seeger betont, dass sie sich als Teil eines Teams verstehen, das gemeinsam an einem Ziel arbeitet. Die Anwälte und Experten, mit denen sie zusammenarbeiten, sind für ihren Erfolg unverzichtbar, da sie das juristische und fachliche Know-how einbringen, das benötigt wird, um die Fälle zu bewerten und die richtigen Strategien zu entwickeln.

Dabei geht es nicht nur um die Zusammenarbeit im Einzelfall, sondern auch um den Aufbau langfristiger Partnerschaften. Die JuraPlus AG pflegt enge Beziehungen zu führenden Anwaltskanzleien und Fachexperten in der Schweiz und international, um immer auf dem neuesten Stand zu sein und die

besten Lösungen für ihre Klienten zu finden.

Dr. Seeger erläutert, dass viel Zeit und Energie in den Aufbau und die Pflege ihrer Netzwerke investiert wird. Je besser sie vernetzt sind und je enger sie mit ihren Partnern zusammenarbeiten, desto erfolgreicher sind sie letztlich.

Kommunikation und Transparenz

Ein wichtiger Faktor für eine erfolgreiche Zusammenarbeit ist laut Dr. Norbert Seeger auch eine offene und transparente Kommunikation zwischen allen Beteiligten. Als Prozessfinanzierer ist die JuraPlus AG nicht nur Geldgeber, sondern auch aktiver Partner, der eng in die Planung und Umsetzung der Klagestrategie eingebunden ist.

Dr. Norbert Seeger betont, dass großer Wert darauf gelegt wird, von Anfang an klare Absprachen zu treffen und alle Beteiligten regelmäßig zu informieren. Nur wenn alle auf dem gleichen Stand sind und gemeinsam an einem Strang ziehen, können die bestmöglichen Ergebnisse erzielt werden. Dazu gehört auch, dass die Prozessfinanzierer ihre eigenen Interessen und Erwartungen klar kommunizieren und mit den Zielen der Kläger und Anwälte abgleichen. Nur wenn alle Beteiligten offen und ehrlich miteinander umgehen, kann eine vertrauensvolle und erfolgreiche Zusammenarbeit gelingen.

Erfolgsstrategien für die Zukunft

Die Erfahrungen und Erfolgsstrategien von Dr. Norbert Seeger und der JuraPlus AG zeigen, worauf es bei der Prozessfinanzierung ankommt: Eine sorgfältige Auswahl der Fälle, ein aktives Risikomanagement und eine enge Zusammenarbeit mit Anwälten und Experten sind die Schlüssel zum Erfolg. Doch die Branche entwickelt sich ständig weiter, und neue Herausforderungen und Chancen tauchen am Horizont auf. Um auch in Zukunft erfolgreich zu sein, wird es laut Dr. Seeger darauf ankommen, die eigenen Strategien kontinuierlich weiterzuentwickeln und sich an veränderte Rahmenbedingungen anzupassen.

Dr. Norbert Seeger hebt hervor, dass die Prozessfinanzierung ein sehr dynamisches Feld ist, das sich ständig verändert. Als Prozessfinanzierer ist es wichtig, immer am Puls der Zeit zu bleiben und offen für Neues zu sein. Flexibilität und regelmäßige Selbstreflexion sind entscheidend, um auch in Zukunft erfolgreich zu bleiben.

Zu den wichtigsten Zukunftsthemen gehören laut Dr. Norbert Seeger die Digitalisierung, die Internationalisierung und die Spezialisierung der Branche. Durch den Einsatz neuer Technologien wie künstlicher Intelligenz und Big Data ergeben sich neue Möglichkeiten für die Fallauswahl und das Risikomanagement. Die zunehmende globale Vernetzung eröffnet neue Märkte und erfordert grenzüberschreitende Strategien. Und die Spezialisierung auf bestimmte Rechtsgebiete oder Branchen kann ein Wettbewerbsvorteil sein, um sich im Markt zu differenzieren.

Dr. Seeger erklärt, dass sie die Entwicklungen in der Branche sehr genau beobachten und ihre Strategien kontinuierlich anpassen. Dabei kombinieren sie bewährte Erfolgsfaktoren mit neuen, innovativen Ansätzen. Nur durch die Verbindung von Stärken der Vergangenheit und Chancen der Zukunft kann langfristiger Erfolg gesichert werden.

Mit dieser Haltung und den erprobten Erfolgsstrategien von Dr. Norbert Seeger im Rücken sieht sich die JuraPlus AG gut gerüstet für die Herausforderungen der Zukunft. Und auch für Kläger und Anwälte, die auf der Suche nach einem starken Partner für die Prozessfinanzierung sind, bieten die Erfahrungen und Erkenntnisse von Dr. Seeger wertvolle Orientierung und Inspiration.

Pressekontakt

Advokaturbüro Dr. Norbert Seeger

Herr Norbert Seeger
Am Schrägen Weg 14
9490 Vaduz

[https://seeger.li/
pr@norbert-seeger.de](https://seeger.li/pr@norbert-seeger.de)

Firmenkontakt

Advokaturbüro Dr. Norbert Seeger

Herr Norbert Seeger
Am Schrägen Weg 14
9490 Vaduz

[https://seeger.li/
pr@norbert-seeger.de](https://seeger.li/pr@norbert-seeger.de)

Seit 30 Jahren steht das Advokaturbüro Dr. Norbert Seeger für Vertrauen, Qualität, Diskretion, Individualität und Kompetenz im Bereich des Wirtschafts-, Gesellschafts- und Vertragsrechts. Das Unternehmen betreut internationale Klienten und bietet maßgeschneiderte Lösungen, die auf umfassenden und langfristigen Vermögensschutz ausgerichtet sind. Das Advokaturbüro Dr. Norbert Seeger hat sich durch seine ganzheitlichen Dienstleistungen und professionellen Beratungsansätze als verlässlicher Partner für Unternehmen und Privatpersonen etabliert. Mit einem starken Fokus auf individuelle Bedürfnisse und höchste Diskretion setzt das Advokaturbüro Maßstäbe in der Rechtsberatung.

Anlage: Bild

