



DMS-Special im August: Dokumentenmanagementsystem Case Studies und DMS-Sponsors gesucht

DMS-Special im August: Dokumentenmanagementsystem Case Studies und DMS-Sponsors gesucht

Als Betreiber von Deutschlands erster nur auf Case Studies spezialisierten B2B-Plattform b2b-core.com suchen wir Unternehmen mit qualitativ hochwertigen Referenzberichten und Fallstudien im Bereich Dokumenten-Management-Systeme die kommende Ausgabe unseres "DMS-Special" im August.

Wir planen im August ein Special zum Thema "Dokumentenmanagementsysteme (DMS) und Archivierung" mit Fachartikeln, aber vor allem auch Fallstudien und Produktbeschreibungen in diversen Medien, Formaten und als Fachartikel in professionellen sozialen Netzwerken zu veröffentlichen. Mit dem Special erreichen wir durch Online-Veröffentlichungen auf über 140 Presseportalen und 80 RSS-Newsfeeds ein Maximum von bis zu 120.000 Millionen Lesern (PIs).

Zusätzlich sprechen wir aber sehr gezielt interessiertes mittelständisches Fachpublikum und diverse Medienvertreter der Branche zum Thema DMS direkt an.

Alle kostenlos auf b2b-core.com veröffentlichten Case Studies und Produktbeschreibungen zum Thema Dokumenten-Management-Systeme (DMS) und Archivierung wird unsere Redaktion berücksichtigen im Special ggf. auf diese verweisen (Redaktionsschluss ist voraussichtlich der 01.08.2011).

Unternehmen mit DMS-Fokus bieten wir auch gerne die zusätzliche Möglichkeit, uns als einer von fünf "DMS-Sponsoring-Partnern" bei diesem DMS-Special zu unterstützen. Damit platzieren Sie sich exklusiv in sämtlichen Formaten und Medien dieses DMS-Specials an prominenter Stelle zum Thema Dokumenten-Management-Systeme bzw. Archivierung.

Auch freuen wir uns über Fachartikel zum Thema DMS/Archivierung, falls Sie an einer Veröffentlichung eines Artikels in diesem Special interessiert sind.

Hier finden Sie [alle Details](#) sowie Formate, Beispiele und Metadaten zum DMS-Special [hier](#).

Einfach kostenlos Ihre B2B-Case-Studies veröffentlichen oder diese aktiv im B2B-Referenzmarketing platzieren, können Sie einfach mit unseren kostenlosen Starterpaketen [hier](#) oder testen Sie unverbindlich einen Professional-Account.

Zusätzlich zu diesem DMS-Special, werden auf b2b-core.com veröffentlichte Dokumentenmanagementsystem-Case-Studies und -Referenzen in jedem Fall in unserem spezialisierten Suchportal veröffentlicht.

Und so funktioniert's: Mit b2b-core.com präsentieren Sie online ausgewählte Referenzen und Fallstudien und belegen damit ganz konkret die erfolgreiche Anwendung Ihrer Produkte und Dienstleistungen. Interessenten, die Lösungen für ähnliche Aufgabenstellungen suchen, finden im Suchportal auf b2b-core.com Ihre Einträge rasch über intelligente Such- und Filterfunktionen. Und damit Sie als passenden Partner. Ganz unabhängig davon, ob sich Ihr Unternehmen in der DMS/Archivierungs-Branche bereits einen Namen gemacht hat oder eher noch ein Geheimtipp ist.

Über Ihre Unterstützung für dieses erste DMS-Special und Ihre Case-Studies auf b2b-core.com würden wir uns sehr freuen! Falls Sie Interesse oder weitere Fragen haben, zögern Sie nicht, uns zu kontaktieren.

Pressekontakt

B2B CORE GmbH

Herr Lars Nielsen
Gerberstrasse 21
40591 Düsseldorf

b2b-core.com
presse@b2b-core.com

Firmenkontakt

B2B CORE GmbH

Herr Lars Nielsen
Gerberstrasse 21
40591 Düsseldorf

b2b-core.com
presse@b2b-core.com

Die B2B Core GmbH mit Sitz in Düsseldorf ist Betreiber der Business-Plattform www.b2b-core.com. Die Plattform bietet mittelständischen Unternehmen in den Bereichen IT, Consulting und Agenturleistungen ein zentrales Case-Study-Management-System, welches die Veröffentlichung, Verwaltung und Suche von B2B-Referenzen, -Fallstudien und -Anwenderberichten ermöglicht.

Das Management-System bietet dafür eine Vielzahl effektiver Tools zum aktiven Referenzmarketing mit Case Studies - von der anbieterneutralen Produkt- und Dienstleistungssuche mit ausgefeilten Recherchertools für Interessenten bis hin zu integrierten Marketing- und PR-Tools zur Vereinfachung von Pressearbeit und Online-Marketing für Anbieter. Die Business-Plattform bringt so Anbieter und Interessenten zusammen - über Case Studies und Referenzen.

Anlage: Bild

